

Leistungsangebot

FINANZIERUNGSBERATUNG

Strategische Finanzierungsberatung

- | Unterstützung Ihrer Finanzabteilung auf Zeit bei anspruchsvollen Finanzierungsvorhaben
- | Ausweitung der Finanzierungsquellen und -Partner
- | Beschaffung von Eigen- und Fremdkapital sowie Einbindung von alternativen Finanzierungsformen
- | Entwicklung einer passgenauen Finanzierungsstruktur mit optimalen Finanzierungsbedingungen
- | Synchronisation von Kredit- und Sicherheitenverträgen

VORBEREITUNGSPHASE

1

Strategischer Dialog

- | Diskussion der Unternehmensstrategie und wesentlicher zukünftiger Herausforderungen und Entwicklungen

2

Ist-Analyse

- | Darstellung der Optimierungsmöglichkeiten im Kredit-Rating
- | Schaffung von einheitlichen Beurteilungen im Kreis der Finanzierungspartner

3

Finanzierungsguidelines

- | Gemeinsame Erarbeitung der Finanzierungsziele und Planungsprämissen

4

Finanzierungsstruktur

- | Festlegung einer marktfähigen Finanzierungsstruktur
- Ziel**
- | Robuste Bilanzstruktur bei hoher Flexibilität
 - | stabile Finanzkennzahlen auch bei unterschiedlichen Entwicklungen

UMSETZUNGSPHASE

5

Auswahl Finanzierungspartner

- | Bankengerechte Aufbereitung der Finanzierungsstruktur in einem Memorandum
- | Auswahl der geeigneten Finanzierungspartner unter Berücksichtigung von strategischen Aspekten

6

Begleitung der Verhandlungen

- | Abstimmung der Verhandlungsstrategie
- | Verhandlungsführung mit Finanzierungspartnern in enger Abstimmung mit dem Mandanten
- | Koordination mit steuerlichen und rechtlichen Beratern

7

Dokumentation der Finanzierungsverträge

- | Abstimmung der Verhandlungsstrategie
- | Individuelles Interessensmanagement
- | Abgleich/Auswertung Term-Sheets

8

Reporting

- | Aufbau eines laufenden Reportings nach Anforderungskriterien der Finanzierungspartner